

Benvenuto in Herbalife Nutrition,

Pronto a promuovere benessere, vitalità, bellezza e prosperità a lungo termine?

Siamo più che certi che già sai bene come i nostri prodotti nutrizionali contribuiscano al tuo benessere fisico personale e come puoi migliorare la qualità della nutrizione tua e della tua famiglia. Magari hai già condiviso la tua esperienza con altre persone aiutandole ad ottenere i tuoi stessi benefici...

La missione di Herbalife Nutrition è migliorare la qualità della vita delle persone, e lo facciamo in due modi:

1 Aiutando le persone a migliorare la propria salute adottando uno stile di vita attivo e una nutrizione sana, fornendo le migliori soluzioni nutrizionali, informazioni e supporto passo dopo passo;

2 Offrendo alle persone che vogliono perseguire attivamente questa missione, la possibilità di un'attività in proprio di successo nel Network Marketing.

Se leggi questa pagina, significa che ti sei unito al nostro Team e desideri essere un distributore attivo Herbalife Nutrition. Congratulazioni e benvenuto nel Team!

Ti aspetta un'esperienza di apprendimento unica, ti specializzerai in un settore molto moderno e con prospettive brillanti, potrai ottenere importanti successi imprenditoriali e farai parte di un team motivato che ti fornirà supporto, incoraggiamento e visione.

Insieme possiamo ottenere grandi risultati e possiamo aiutare la famiglia, gli amici e tante altre persone a raggiungere gli stessi risultati. Cominciamo!

PRIMI PASSI COME COMINCIARE:

Un'altra cosa di cui ti suggeriamo di parlare con il tuo sponsor è da quale posizione avviare la tua attività.

Il modo migliore è chiedergli "qual è il modo migliore per me per cominciare la mia attività?".

Il tuo sponsor ha sufficiente esperienza per guidarti in questa decisione.

Sostanzialmente ci sono un paio di opzioni che il Piano di Marketing di Herbalife Nutrition ti mette a disposizione per avviare la tua attività:

1 Success Builder al 42%

Acquistando dall'azienda 1.000 punti volume (prodotti per 8-10 consumatori) l'azienda ti accorda uno sconto del 42% e te lo mantiene per 2 mesi

Questo significa che avrai risparmiato sui prodotti che userai nei prossimi mesi e, in più, già dal tuo primo cliente tu guadagnerai il 42% invece che il 25%.

Quando avrai distribuito con l'aiuto del tuo sponsor questi prodotti, avrà guadagnato oltre 700 euro...

Questo è in assoluto il modo migliore per avviare la tua attività anche perché, come vedrai, sei già a buon punto nel tuo percorso di qualifica verso il livello più importante del Piano di Marketing Herbalife : Il Supervisore (50%)

N.B. Questo ordine di 1000 punti volume potrai farlo solo al tuo primo ordine per beneficiare dello sconto del 42%

Prendi seriamente in considerazione insieme al tuo sponsor questa conveniente possibilità di risparmio e di guadagno

2 Senior Consultant al 35%

Se in questo momento non riesci a qualificarti Success Builder al 42%, acquistando dall'azienda 500 punti volume (prodotti per 4-5 consumatori) l'azienda ti accorda per sempre uno sconto del 35%!

Manterrai questo sconto per sempre

Distribuendo questi prodotti riuscirai agevolmente ad autofinanziare il tuo programma nutrizionale e comincerai a costruire la tua base clienti.

Subito dopo quella del Success Builder al 42% questa è una posizione intelligente dalla quale cominciare.

3. Distributore al 25%

Se proprio non riesci a cominciare ne al 42% e neanche al 35%, puoi sempre avviare la tua attività rimanendo al 25%.

Sopperirai con la pazienza e l'impegno al fatto che non hai prodotti subito disponibili e che hai la percentuale di guadagno più bassa del piano di marketing.

Nessun problema. segui tutte le indicazioni che il tuo sponsor e il sistema di supporto sapranno darti e vedrai che passo dopo passo anche per te nulla è precluso.

OBIETTIVI:

Herbalife Nutrition è un'azienda nutrizionale che distribuisce i suoi prodotti attraverso una rete di distributori attivi indipendenti, utilizzatori appassionati, soddisfatti e felici dei prodotti Herbalife. Ogni membro attivo offre lo stesso livello di servizio al cliente, ma sceglie il proprio livello di coinvolgimento, quanti clienti vuole avere nel proprio portafoglio e quali entrate vuole ottenere dalla propria attività.

Quindi, definire i tuoi obiettivi è una cosa molto importante per la tua attività, e in base a questi puoi rientrare in uno dei seguenti tre gruppi.



1. GRUPPO DEI PRODUTTORI

Consuma prodotti tu e la tua famiglia.

Migliora la tua alimentazione, raggiungi il peso desiderato, sentiti meglio!

Informati su nutrizione, benessere e soluzioni personalizzate, impara come fornire servizi di qualità, utilizzare programmi di fidelizzazione e aiutare la tua famiglia e i tuoi amici.

Il percorso formativo che abbiamo in piedi ti aiuterà in questa direzione.

Con uno sconto tra il 35% e il 50%, se hai 3-5-7 clienti sarai in grado di finanziare il tuo programma personale.

Se qualcuno dei tuoi clienti diventa Cliente Privilegiato impara a supportarlo secondo il piano di sviluppo.

Se invece qualcuno diventa Distributore nella tua organizzazione, fatti aiutare dal tuo sponsor a fornirgli tutto il supporto necessario.

Più avanti in questo sito parleremo dell'accumulo di volume per raggiungere la tua qualifica di Supervisore ed ottenere i massimi profitti dalle vendite DIRETTE!

2. GRUPPO DEI PRODUTTORI ATTIVI

Vuoi ottenere entrate aggiuntive e in crescita?

Costruisci e sviluppa una solida base di 20-30 clienti, clienti privilegiati e distributori.

Devi sapere come fare tutte le cose di base: fare contatti, fare una buona Valutazione Benessere, fare assistenza e fidelizzare i clienti.

Cerca attivamente di costruire il portafoglio clienti e aiuta gli ambasciatori e i distributori a ricevere il supporto e la guida necessari.

Formati nelle strutture di supporto del sistema di formazione e raggiungerai i tuoi obiettivi.

Punta alle qualifiche di Supervisore Attivo e World Team e alla partecipazione agli eventi nazionali e internazionali per questi livelli, nonché ad aggiudicarti le diverse promozioni dell'Azienda.

3. GRUPPO DEI LEADER

Alcune persone, dopo aver appreso e applicato con successo il piano per costruire il portafoglio personale di clienti, clienti privilegiati e distributori, insegnano a fare la stessa cosa ad altre persone e li aiutano a costruire la loro organizzazione di supervisori di successo.

Questo è il gruppo di coloro che beneficeranno del massimo potenziale offerto dal Network Marketing, le rendite o royalty. Costruisci e sviluppa una base di oltre 50 persone nel tuo volume personale, segui attentamente il flusso e impara come sviluppare membri attivi nel tuo team per creare il tuo gruppo di supervisori.

Allenati per diventare un buon relatore, poi un coordinatore del sistema di formazione e poi organizzatore di eventi sia nel centro che nel sistema di supporto.

Questo gruppo implica un alto livello di impegno, ma anche i massimi benefici sotto forma di competenze sviluppate, crescita nella carriera e reddito economico. Devi puntare ai livelli di Active World Team e TAB Team e partecipare agli eventi nazionali e internazionali di leadership oltre che fantastici premi e promozioni.

Qualunque siano i tuoi obiettivi, adesso è il momento per te di cominciare il Percorso Formativo e la Messa in moto operativa della tua attività.

Contatta il tuo Sponsor per fissare un appuntamento per muovere i primi passi ATTIVI.

CREDI IN TE STESSO!

Un'ultima cosa, aiutati, sii il tuo più grande tifoso, "stai dalla tua parte", credi in te stesso!

Con tutti i tuoi limiti e i tuoi difetti, tu puoi raggiungere qualunque cosa vuoi!

Perché hai già tante qualità, perché sai già fare tante cose, perché puoi lavorare sui tuoi difetti e migliorare giorno dopo giorno, perché puoi imparare quello che non sai ancora fare, perché grazie al sistema di supporto e formazione puoi acquisire nuove capacità e fare tante esperienze pratiche, ma soprattutto perché se ce l'abbiamo fatta noi certamente puoi farcela anche tu!

Quello che oggi è così grande un tempo era piccolo!

Se ti spaventa guardarci ora nelle posizioni che abbiamo raggiunto oggi, ricorda che anche il più bravo di noi ha cominciato da solo senza neanche un cliente e neanche un distributore ed ha imparato qui in Herbalife tutto quello che serviva per realizzare passo dopo passo quello che abbiamo realizzato oggi...

Si tratta solo di avere un sogno da realizzare e fare quello che c'è da fare giorno dopo giorno!

SEGUI IL PIANO

Comincia adesso il tuo percorso di formazione, il tuo viaggio verso la realizzazione dei tuoi obiettivi. Contatta il tuo Sponsor e inizia l'Avviamento Herbalife e segui il piano... Funzionerà anche per te!