

Attivazione Distributore

1) Perché vuoi diventare un Distributore ATTIVO?



2) Quanto vuoi guadagnare?

Breve termine (1° e 2° mese)

Medio termine (fra 12 mesi)

Lungo termine (3 anni)

Per raggiungere il tuo obiettivo a Breve termine di avrai bisogno di Clienti

25% 100€ = 3 clienti

25% 300€ = 9 clienti

35% 100€ 2 clienti

35% 300€ 6 clienti

35% 1000€ 18 clienti

42% 100€ 1 e 1/2 clienti

42% 300€ 5 clienti

42% 1000€ 15 clienti

50% 100€ 1 cliente

50% 300€ 3 clienti

50% 1000€ 10 clienti

Come Troviamo questi Clienti?

*Grazie al tuo Risultato con il prodotto
e Usa Indossa e Parla*



3) Quale risultato vorresti ottenere?

Ecco i prodotti che dovrete usare



La colazione +

4) Quale strumento preferisci usare per iniziare?

Valutazione del Benessere

☐

Skin Party

☐

Festa di Inaugurazione o Shake Party

☐

Ecco gli esempi di invito:

Valutazione del Benessere :

20 test per avere Abilitazione e Attestato

Sia Dal Vivo che Online

“Sto facendo una nuova attività e devo fare pratica, ho bisogno di 30 minuti del tuo tempo perchè ti dovrei usare come cavia per un test, in cambio avrai molte informazioni interessanti sul tuo stato fisico...Preferisci Mattina o Pomeriggio?”

Skin Party :

Ciao xxx,

L'azienda con la quale collaboro mi ha incaricato di REGALARE un trattamento viso per effettuare dei sondaggi riguardo la nuova linea di creme viso e sul nostro servizio. Sono prodotti naturali, dermo-nutrienti, rimpolpanti e rigeneranti, ed essendo prodotti di altissima qualità il risultato sarà visibile già dopo la prima applicazione! Verrò io da te mezz'ora al massimo, a titolo gratuito. Dovrai solo darmi il tuo feedback. Quando saresti disponibile mattina, pomeriggio o sera?

Festa di Inaugurazione
o Shake Party:

Giovedì 26 novembre dalle ore 19:00 alle ore 19.45 farò una festa di inaugurazione della mia nuova attività, non puoi mancare!!!! Verrai solo o con qualcuno?
Ti spiego tutto quando ci vediamo! sarà una sorpresa!

Entriamo in azione

	VALUTAZIONE DEL BENESSERE				
	Nome	Cognome	Chi è per te	Da quanto non lo senti?	NOTE
1					
2					
3					
4					
5					
6					
7					
8					
9					
10					

	SKIN PARTY				
	Nome	Cognome	Chi è per te	Da quanto non lo senti?	NOTE
1					
2					
3					
4					
5					
6					
7					
8					
9					
10					

	FESTA DI INAUGURAZIONE O SHAKE PARTY				
	Nome	Cognome	Chi è per te	Da quanto non lo senti?	NOTE
1					
2					
3					
4					
5					
6					
7					
8					
9					
10					

	OPPORTUNITA' DI BUSINESS				
	Nome	Cognome	Chi è per te	Da quanto non lo senti?	NOTE
1					
2					
3					
4					
5					
6					
7					
8					
9					
10					

5) L'importanza della formazione e degli eventi

VEDIAMO INSIEME IL PROGRAMMA SETTIMANALE

Tutti i martedì c'è la formazione

Ogni settimana c'è una presentazione

Se non c'è un evento di fine settimana abbiamo il giovedì una cena con presentazione

	LUNEDÌ	MARTEDÌ	MERCOLEDÌ	GIOVEDÌ	VENERDÌ	SABATO	DOMENICA
		Accademia h21		Cena/Hom online			
		Accademia h21		Hom Online		Abc 10/13	
		Accademia h21		Cena/Hom online			
		Accademia h21		Hom Online		One Day/ Sts	One Day/ Sts

Scopri quando c'è il corso di formazione Full Immersion (STS, o Business Day) del mese nella tua città e prenota il tuo posto, ricorda che puoi portare qualcuno con te, anche non ancora Distributore, perché sono eventi di Formazione e Informazione per i curiosi!

) Scegli come partire

25% è la potenza basica anche di chi vuole solo usare il prodotto

35% 500 pv: circa una spesa di 600€ **5 Clienti** (guadagno 350€ circa)

42% 1000 pv: circa una spesa di 1200€ **10 Clienti** (guadagno 900€ circa)

50% 4000 pv: circa una spesa di 5600€ **40 Clienti** (guadagno 3600€ circa e accesso a Royalties e corsi speciali)

Come vuoi partire?

Compiti:

- 1) Usa bene il prodotto per raggiungere il tuo risultato**
- 2) Segui il discorso aperto con chi abbiamo già contattato**
- 3) Continua a scrivere persone sulla lista nomi che ti consegno**
- 4) Partecipa alla formazione settimanale**
- 5) Iscriviti al grande evento mensile**
- 6) Scarica Boards con tutte gli strumenti necessari**
- 7) Il nostro prossimo appuntamento sarà il giorno.....alle ore.....**

LISTA PERSONE

	NOME COGNOME	TELEFONO	CITTA'	PROFESSIONE	ETA'	CHI E' PER TE	ULTIMO CONTATTO	NOTE	
1									
2									
3									
4									
5									
6									
7									
8									
9									
10									
11									
12									
13									
14									
15									
16									
17									
18									
19									
20									

DATA